

2433 Specialiști în vânzarea de produse tehnice și medicale (exclusiv TIC)

Specialiștii în vânzarea de produse tehnice și medicale (exclusiv TIC) reprezintă companiile în vânzarea unei game de produse și servicii industriale, medicale și farmaceutice, servicii către unități industriale, de afaceri, profesionale și de altă natură.

Competențe ESCO (RO)

implementează strategii de vânzări

oferă consiliere cu privire la caracteristicile mărfurilor

garantează satisfacerea clientului

contactează clienți

implementează strategii de postvânzare și monitorizare a satisfacției clientului

prestează servicii postvânzare

negociază contracte de vânzări

furnizează informații juridice privind dispozitivele medicale

realizează analiza vânzărilor

ține evidența vânzărilor

prospectează și identifică noi clienți

organizează evenimente de prezentare eșantioane de produse

emite bonuri de comandă

supervizează activitățile de vânzare

oferă clienților informații legate de comenzi

demonstrează motivație în vânzări

înregistrează date cu caracter personal ale clienților

demonstrează caracteristicile produsului

menține relațiile cu clienții

întocmește rapoarte privind vânzările

achiziționează de piese pentru vehicule

oferă clienților informații referitoare la lucrările de reparații

calculează costul operațiunilor de reparare

ține pasul cu politicile producătorului

asigură inventarul pieselor

completează și păstrează cartea tehnică a autovehiculului

furnizează informații referitoare la pompe de încălzire geotermale
evaluează clienții
oferă instrucțiuni privind tehnologiile de economisire a energiei
furnizează informații referitoare la turbine eoliene
promovează utilizarea energiei din surse regenerabile
identifică necesarul energetic
informează clienții în legătură cu prețurile la energie electrică
identifică nevoile clienților